ÉVITER LES CONTENTIEUX AVEC LES ACHETEURS PUBLICS

Durée de la formation :
2 jours

Tarif intra :
4590 € HT / groupe

Tarif inter :
1590 € HT / personne

Éviter les contentieux avec les acheteurs publics

Lors de la consultation des candidats ou lors de l'exécution du marché, il est possible de rencontrer des contentieux et c'est pourquoi il est important de connaître les différentes solutions de recours existantes. En anticipant ces litiges, vous pourrez en réduire le risque et donc être plus efficace dans vos transactions.

Objectifs de la formation

- Connaître la règlementation des litiges et contentieux dans les marchés publics
- Mettre en œuvre une stratégie de recours
- Développer et entretenir une relation saine avec les acheteurs publics

Programme de la formation

JOUR 1 :

Identifier les différentes voies de recours possibles dans les marchés publics

- Connaître les nouveaux droits des candidats et fournisseurs
- Connaître les nouvelles possibilités de recours

Analyser le processus d'attribution du marché

- Les documents de la consultation
- Trouver dans quels documents existe les illégalités les plus fréquentes

Conserver son image auprès de son environnement malgré le recours

- Réaction de la collectivité
- Les arguments justifiant le recours
- Trouver les alliés
- Les conséquences d'un recours

Connaître et savoir différencier les différents types de recours

- Les motifs de rejet de candidature
- Les recours possibles avant signature de contrat
- Les actions à mener après signature du contrat
- Les procédures à mettre en œuvre

JOUR 2 :

Examiner les droits en tant que titulaire d'un marché public

- Les aspects juridiques de l'exécution du marché
- Les points de vigilance à surveiller
- La prévention des difficultés d'exécution pour éviter les contentieux

Déterminer les droits du titulaire et les devoirs de la collectivité

- La force obligatoire du contrat
- Le droit à l'équilibre financier
- Les procédures obligatoires

Identifier les recours dont disposer le titulaire pour faire valoir ses droits

- Savoir réagir face aux modifications dans l'exécution du marché
- Faire face aux impayés

Prérequis

Aucune connaissance préalable n'est requise pour suivre cette formation

Public cible

Tout public

Pédagogie

Méthodes d'apprentissage et d'évaluation :

- Apports théoriques et pratiques
- Travaux d'application et cas pratiques
- Évaluation des acquis en fin de formation

Intervenant :
Formateur de terrain de haut niveau professionnel, doté d'un véritable sens de la pédagogie

Supports de formation remis :
Support de formation et corrigés des exercices

Une attestation de formation sera délivrée à chaque participant